

# MARCO GRANDI

## Formazione

**ABILITAZIONE ALBO PROFESSIONALE** gen 1999 – gen 1999

UNIVERSITA' LA SAPIENZA, ROMA

Abilitazione post-laurea alla Professione di Biologo

**TIROCINIO POST LAUREA** set 1997 – set 1998

UNIVERSITA' TOR VERGATA, ROMA

Collaborazione con Istituto di Medicina Legale

**LAUREA SCIENZE BIOLOGICHE** nov 1989 – mar 1996

UNIVERSITA', PADOVA

Corso riformato quinquennale con indirizzo Biomolecolare

Punteggio finale 110/110

**MATURITA' SCIENTIFICA** set 1985 – giu 1989

LICEO STATALE, ADRIA (RO)

## Esperienze lavorative

**ASSESSORE (ATTUALE)** ott 2021

Comune, Cavarzere

Assessore presso il Comune di Cavarzere (VE) con deleghe a:  
Politiche della Famiglia; Politiche Sociali e Sanitarie; Politiche della Casa; Sicurezza; Legalità; Decoro Urbano; Protezione Civile; Ambiente e Rifiuti; Trasporti Pubblici.

**CONSIGLIERE COMUNALE (ATTUALE)** ott 2021

Comune, Cavarzere

Consigliere Comunale presso il Comune di Cavarzere (VE).

**MEMBRO COMMISSIONE VALUTAZIONE** lug 2019

**IMPATTO AMBIENTALE (ATTUALE)**

Regione Veneto, Venezia

Membro Commissione Regionale per la Valutazione di Impatto Ambientale (V.I.A.) per la verifica della compatibilità ambientale di un'opera secondo quanto previsto dal D.Lgs. n° 152/2006 e ss.mm.ii.

**PRESIDENTE C.D.A. (ATTUALE)** mar 2019

Sistemi Territoriali S.p.A., PADOVA

Presidente del Consiglio di Amministrazione della "Sistemi Territoriali S.p.A.", società interamente partecipata dalla Regione Veneto che opera quale impresa ferroviaria per il trasporto delle persone e merci.

## Dati personali

Data di nascita

[REDACTED]

Luogo di nascita

[REDACTED]

Patente di guida

[REDACTED]

Nazionalità

ITALIANA

Stato civile

[REDACTED]

LinkedIn

[linkedin.com/in/marco-grandi-19123835](https://www.linkedin.com/in/marco-grandi-19123835)

## Lingue

ITALIANO

[REDACTED]

INGLESE

[REDACTED]

## Competenze

PEOPLE MANAGEMENT

[REDACTED]

BUSINESS MANAGEMENT

[REDACTED]

DIGITAL

[REDACTED]

SALES

[REDACTED]

NOVARTIS, BASILEA

Dal 01 febbraio 2002 ad oggi, in Novartis Farma con i seguenti incarichi:

AMMINISTRAZIONE

PUBLIC SPEAKING

- Da febbraio 2002 a dicembre 2006: **Informatore Scientifico del Farmaco** nelle Province di Venezia e Rovigo.

Competenze

; vendita; lancio nuovi prodotti

Area Terapeutica: Cardiovascolare-Metabolica e Respiratoria sia sul Medico di Medicina Generale che su Specialisti Pneumologi e Cardiologi.

*Dal 2003 al 2006 risultato primo nel ranking annuale di vendite nazionale per i prodotti di competenza.*

*Vincitore nel 2005 (unico ISF) del World Sales Award per ISF che premiava il top 5% della popolazione mondiale Novartis di tutte le Linee e Franchise.*

- Da gennaio 2007 a dicembre 2008: **Specialist Sales Account** per le Province di Venezia, Treviso, Ferrara e parte della Provincia di Modena.

Competenze

; vendita; lancio nuovi prodotti; gestione Key Opinion Leader; gestione del Market Access nelle diverse aree di competenza.

Area Terapeutica: Cardiovascolare-Metabolica e Diabetologica su Specialisti Diabetologi e Cardiologi.

- Da gennaio 2009 a dicembre 2018: **First Line Manager (Area Manager)** per la Regione Friuli Venezia Giulia e il Veneto orientale (Belluno, Treviso, Venezia e Padova).

Competenze

; gestione e coaching di un Team di ISF (da 10 a 17 unità); vendita; lancio di nuovi prodotti; gestione Key Opinion Leaders; politiche di Market Access nelle diverse aree di competenza; gestione del budget di territorio; implementazione e gestione di progettualità di Area e Marketing di territorio; collaborazione con funzioni di Sede (Dip. Medico-Marketing-Market Access) per implementazione di Strategic Business Plan Aziendali e Local Business Plan di territorio; gestione dei rapporti con organi di governo locale della politica sanitaria (Asl, Farmacisti Ospedalieri e Territoriali, Istituzioni Regionali).

Area Terapeutica: Cardiovascolare-Metabolica, Diabetologica e Pneumologica su Medici di Medicina Generale e Specialisti Pneumologi/Allergologi Diabetologi, Cardiologi, Internisti/Geriatri.

- Da gennaio 2019 a dicembre 2020: **First Line Manager (Area Manager)** per le Regioni Friuli Venezia Giulia, Veneto, Trentino

## Hobby e interessi

■ RUNNING

alto Adige ed Est Lombardia (Bergamo, Brescia, Lodi, Mantova e Cremona).

Competenze:

gestione e coaching di un Team di 10 Specialist Account; vendita; lancio nuovi prodotti; gestione Key Opinion Leaders; politiche di Market Access nelle diverse aree di competenza; gestione del budget di territorio; implementazione e gestione di progettualità di Area e Marketing di territorio; collaborazione con funzioni di Sede (Dip. Medico-Marketing-Market Access) per implementazione di Strategic Business Plan Aziendali e Local Business Plan di territorio; gestione dei rapporti con organi di governo locale della politica sanitaria (Asl, Farmacisti Ospedalieri e Territoriali Istituzioni Regionali).

Area Terapeutica: Cardiovascolare su Specialisti Cardiologi, Internisti e Geriatri nella gestione di un farmaco innovativo in ambito Cardiologico.

- Da gennaio 2021 a oggi: S.M.A. (Sales Manager Associate) per le Regioni Friuli Venezia Giulia e Veneto.

Competenze:

gestione e coaching di un Team di 10 Specialist Account; vendita; lancio nuovi prodotti; gestione Key Opinion Leaders; politiche di Market Access nelle diverse aree di competenza; gestione del budget di territorio; implementazione e gestione di progettualità di Area e Marketing di territorio; collaborazione con funzioni di Sede (Dip. Medico-Marketing-Market Access) per implementazione di Strategic Business Plan Aziendali e Local Business Plan di territorio; gestione dei rapporti con organi di governo locale della politica sanitaria (Asl, Farmacisti Ospedalieri e Territoriali Istituzioni Regionali).

Area Terapeutica: Cardiovascolare e Metabolica su Specialisti Cardiologi, Internisti, Geriatri e Specialisti nelle malattie del Metabolismo per la gestione di farmaci innovativi in ambito Cardiologico e Metabolico.

*Nel 2009-2010 risultato primo nel ranking nazionale dei First Line Manager per il lancio di 3 nuovi prodotti.*

*Vincitore nel 2010 (unico First Line Manager) del World Sales Award per FLM che premiava il top 5% del Management mondiale Novartis di tutte le Linee e Franchise.*

INFORMATORE MEDICO SCIENTIFICO

feb 1999 - gen 2002

MENARINI, FIRENZE

- Dal 01 febbraio 1999 al 31 gennaio 2002 Informatore Scientifico del Farmaco per conto della Ditta Farmaceutica A. Menarini (Firenze) nelle zone di Chioggia, Riviera del Brenta, Cavarzere e parte della Provincia di Rovigo. Competenze: vendita; lancio nuovi prodotti.

ARMA CARABINIERI

ott 1997 - gen 1999

MINISTERO DIFESA, ROMA

- Dal 02 ottobre 1997 al 31 gennaio 1999, avendo vinto il concorso di rafferma biennale volontaria per Ufficiali dell'Arma dei Carabinieri, in servizio presso il "Raggruppamento Carabinieri

**Investigazioni Scientifiche” – Sezione di Biologia con il grado di Tenente svolgendo attività di biologo molecolare, finalizzata alle indagini Pubblica Sicurezza, di Polizia Giudiziaria e Scientifica e alla ricerca di laboratorio per la messa a punto di nuove e più efficaci metodiche di analisi.**

## Corsi

Fundamentals of Management	2019
English Course (EF – English Live School) (completato)	2018
English Course (Go Fluent – English as a business communication tool) (completato)	2017
English Course (Go Fluent – English as a business communication tool) (completato)	2016
English Course (Go Fluent – English as a business communication tool) (completato)	2015
English Course (Go Fluent – English as a business communication tool) (completato)	2014
MANAGER COACHING (Sales Coaching 3.0 – Maxim Consulting MILANO) – gestione e motivazione del Team; nuovi modelli di coaching personalizzato; ascolto dei bisogni; assegnazione/monitoraggio degli obiettivi; gestione della delega (completato)	2014
TRAINING & DEVELOPMENT PROGRAM For Manager (Università LIUC – Cattaneo MILANO) – update skills di specifica competenza per Managers. (completato)	2013
BUSINESS FINANCE FOR EVERYONE (Celemi) – gestione ottimale del business e del budget di territorio. (completato)	2013
RISORSE E RELAZIONE NELLA PARTNERSHIP TRA IMPRESE DEL FARMACO E SISTEMA SANITARIO NAZIONALE (Scuola di Direzione Aziendale – Università Bocconi MILANO) – gestione del rapporto tra Industria Farmaceutica e Governo della Sanità Pubblica. (completato)	2011

DINAMICHE EVOLUTIVE PER LA MEDICINA  
GENERALE (Scuola di Direzione Aziendale  
- Università Bocconi MILANO) – gestione  
del rapporto tra Industria Farmaceutica  
e Sanità nel nuovo contesto di  
organizzazione della Medicina di  
Territorio (Medicina di Gruppo e I  
(completato)

2010

LEADERSHIP & COACHING EVALUATION

feb 2022

## Attività extracurricolari

**VOLONTARIO**

set 2004 – ott 2004

VV FF., VENEZIA MESTRE

**CORSO PER ADDETTO ANTINCENDIO (MEDIO)**

**VOLONTARIO**

ott 2004 – giu 2005

REGIONE VENETO, CAVARZERE

**CORSO PER VOLONTARI DI PROTEZIONE CIVILE**

**VOLONTARIO**

giu 2006 – giu 2006

CROCE ROSSA ITALIANA, MESTRE

**CORSO DI PRIMO SOCCORSO PER LA POPOLAZIONE**



Firmato digitalmente da:

**GRANDI MARCO**

Firmato il 17/02/2022 22:25

Seriale Certificato: 17123453

Valido dal 31/01/2020 al 31/01/2023

InfoCert Firma Qualificata 2